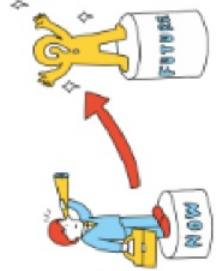


社長のもやもやスキリシート (サンプル株式会社)

現実 (もやもや)

- 売上が思うように増えない (年商8,000万円)
- 人手不足でいつも忙しい。採用してもすぐに辞めてしまう。
- 社長の役員報酬が400万円しかとれていない。
- 休みが少ない。



理想 (ゴール)

5年後の20XX年3月までに

- 年商2億円突破
- 従業員の給料を平均500万円支払えるようになる。
- 役員報酬1,000万円をとれるようになる
- 完全週休二日制の会社になる

理想までの到達率



これまでの取組

- ホームページを作った。
- △△△を導入した。

ギャップの原因分析

忙しいのに儲からない→値付けと業務効率に問題あり

ちよこつとアドバイス

すぐにやるべきこと

- ・値段設定の見直し (適正な利益を得るために〇〇%上げる)
- ・業務効率を〇〇〇を活用してアップする

20X△年までに取り組むべきこと

- ・会社のビジョンを明確にする
- ・〇〇〇を仕組化して採用活動をする

